

#### ▼ 日本の住宅環境における課題

hauseco社長 神戸 瞳史氏



かんべ　—　むつひと　—　91年ミサワホーム入社。鹿児島支店・大阪支店勤務。96年ハウゼン入社。07年から社長。47歳。

——どのような問題が出てきている。

「こうしたデザイン住宅では、斜線制限等により建物の高さが取りにくい分、屋根の勾配を緩くしたり、屋根の軒先部分を壁から大きく出さない、場合によっては屋根の先端がほぼ壁と同じ位置で、軒のほとんどない『ゼロ軒』にしたりと、いう設計が多くなっている。また、住宅用太陽光発電の普及によって、片流れ屋根（屋根が一方向のみに傾斜した形）や、緩勾配屋根との相性から金属屋根を採用するケースも増加傾向

## スペシャリストに聞く

haus eco（ハウゼコ、本社＝大阪市中央区）は、換気棟や屋根役物・壁役物などの住宅用換気・通気外装部材を、ワンストップで供給する国内でも数少ないメーカー。同社の神戸睦史社長は、社名刷新による統一ブランドの推進、大学や研究機関との連携・研究活動への参画「一般社団法人住まいの屋根換気壁通気研究会」の立ち上げなど、ユニークな活動を展開している。主力製品を通して日本の住宅環境におけるいくつかの課題も見えてくる。住宅用換気・通気外装部材のトップメーカーである同社の事業や団体活動を通じた取り組みについて、神戸社長に話を聞いた。

# 住宅外皮の 通気・換気 専用部材で解決

部分では、換気・通気の確保と防水を適切に両立させることことが重要なのだが、設計や施工の中で意匠が優先されて、見逃されやすくなっている。隅部も、湿気がたまりやすいにもかかわらず、十分な通気が確保されていないケースが多い。そうした住宅で新築から1年、2年といった短期間での劣化事例が増えている」——こうしたテーマに対する製品の開発や企業活動について。

「換気部材、屋根役物、壁役物、関連商品を幅広く

転的余裕のある一戸建て住宅は、軒を大きく出すことで雨水が軒天と壁の取り合い入りにくくするが、都市部のデザイン住宅では難しい。屋根こう配が緩いことも雨水が滞留しやすい要因になっている。小屋裏(屋根と天井の空間)はもともと温氣がこもりやすく、換気・通気の重要性は一層高まっている。

「屋根と壁の接点である『取り合い』部分や、バルコニーやパラペット(屋上・ベランダなどの低い壁)

期対応を確立している。また、取り扱う製品のデータ管理も以前から強化しており、原材料情報のトレースや試作品の納期の短縮なども可能としている。

——住宅の雨仕舞いや屋根換気・壁通気に関する研究の位置づけは、「住宅の室内換気については、これまで体系的に研究され、世の中にも重要性が広く認識されている。一方、住宅外皮の換気・通気については、そうした実績がなかつたし、今も確立されてはいない。研究会の立ち上げに参画された先生方をはじめ、私たちはその先頭を走っているという自負を持つている」

——住宅外皮の換気に関する研究が、体系的に確立

と。ロゴマークと「コープレートメッセージを通じて、取引先に広く認知していただく。同時に社員にも愛着を持ってもらい、モチベーションを高めてもらうことが大切」

——住宅用換気・通気外装部材メーカーとして、また自身の経歴からも長年日本での住宅に携わってきた。住宅に対する考え方や今後の事業展開について。

「住宅外皮の雨仕舞い・換気・通気の考え方についてはある意味で、欧米の一つ神教に対する日本の八百万の神の考え方につながる」とあると考へている。日本各地の住まいは、風習・慣習・文化などに根ざした

1964年5月、神戸雅弘・現会社概要 ■ 長(神戸社長の父)が三栄建材として設立。卸売業からはじめ、工事、リフォーム、製造などをを行い、91年にハウゼンエイに社名変更。2012年に本社を堺市から大阪市に移転した。この間に卸売業・工事業・リフォーム業は撤退・再編。14年4月に現社名に変更。資本金3000万円。従業員約100人。

## 研究会を発足、理想を模索

されていない背景として考  
えられる理由は、  
「外皮の換気通気」という  
分野は、ある種センセーシ  
ョナルさがなく、地味で地  
道な研究であること、ファ  
ジーな部分が多いこと、地  
域や立地によって条件が異  
なること、などが挙げられ  
る。そうしたこともあって、  
住宅の外皮に関する設計事  
務所や工務店を対象とした  
研究会、また、学界・製品  
メーカーなどをつなぐ横断的  
的な組織というものがこれ  
までになかった」

「住宅外皮の換気・通気」  
に関しては、各地域でさまざま  
な課題や問題点を会員の方  
が抱えており、研究会は問題  
解決につながる場を提供し、日本  
の理想的な住まいを目指す集まりとい  
ふことで、社会貢献にもつな  
がると考えている」

——事業活動に話は移る  
が、自社のブランド戦略に  
もこだわりを持って取り組  
みます。

ういこたものをないまぜにして住宅に対する考え方が構築されているケースが多くある。日本は、地域によって多種多様な気候があり、そのうえ温氣の問題と向き合う必要がある。厳しさ省エネルギー基準を持つパッシブハウスは、温氣の少ない欧洲で生まれたものだが、最近は米国版や日本版のパッシブハウスが誕生している。このような、多種多様な考え方を整理し、ファジーな部分を科学的に分析した上で、最適解を求めていきたい

一級建築士（松尾設計室社長）、特別顧問には独立行政法人建築研究所の坂本雄三理事長（東大名誉教授）、顧問に石川廣三・東海大名誉教授と、岩前篤・近畿大教授、授建築学部長に就いていた門家の方々を役員に迎え、顧問の先生方の知見と会員

んでいる。12年に「house eco」ブランドを立ち上げ、14年4月に社名も統一した。ブランドに対する考え方。

り、今、住宅のキーワードには「バッシュ」や「ゼロ・エネルギー住宅」「スマートウェルネス」といった言葉が登場する。こうしたキーワードに『外皮の換気・通気』も加わるくらい、住宅業界やユーザーに広く認知してもらえるように取り組んでいきたい」

# MONDAY INTERVIEW